



Babam liseyi bitirip askere gidiver ve askerden sonra dedem amcamı ve babamı toplayıp; "3 kafa bir yerde olursak çok sorun çıkar. Kardeşler birlikte olun" diyerek onlardan ayrılmıyor. Dedem Yeşil'de bir mobilya mağazası alıp mobilya satmaya başlıyor. Bat Pazarı'ndaki dükkânı da amcam ve babam "Kirci" adını "KIRCILAR" olarak değiştiriyorlar.

Bulgaristan'ın Şumnu, (eski Cuma) kasabasından 1942 yılında Bursa'ya gelen Ali Kirci'nin bildiği tek mesleğin terzilik olduğunu söyleyen Kircilar'ın 3. kuşak temsilcisi Berna Aşiroğlu Kircilar), bizimle geçen süreci ve gelişmeleri paylaştı.

Terzilikten deri imparatorluğuna

KIRCILAR



Rahmetli dedem Ali Kirci, 1942 yılında Bulgaristan'ın Şumnu (eski Cuma) kasabasından toprak eşyasını doğrudan Bursa'ya gelmiş. Bursa'ya geldiğinde bildiği tek meslek olan terziliğe Kayhan'ın altında bulunan Bat pazarında başlamış. O dönemde eski ceketleri ters yüz edip satması; yani bağının ikinci el işini yapmaktaymış.

Dedem Ali Kirci, bir gün bir deri ceket görmüş... Merak etmiş, ona çok farklı gelmiş ve incelemek için yanına almış... Böylece ilk deri ceketini yapmış. Çok beğeni görmüş. Anadolu'daki çeşitli illelere gelmiş ve alıp ihaleler sonucunda deri ceket imal edip satmaya başlamış.

Yeni ilk deri işleri o zaman başlamış. Dedem Bulgaristan'dan geldiği zaman amcam Mustafa Kirci 1 yaşındaymış... Babam Hasan Kirci ise Türkiye'de dünyaya geliyor. Babam 6-7 yaşlarından itibaren deri ceket imalatının her alanında yer alıyor. Üstelik o dönemlerde babam, dedem, annem, amcam, çocuklar hep beraber deri imalat işinde çalışıyorlar.

Babam liseyi bitirip askere gidiver ve askerden sonra dedem amcamı ve babamı toplayıp; "3 kafa bir yerde olursak çok sorun çıkar. Kardeşler birlikte olun" diyerek onlardan ayrılmıyor. Dedem Yeşil'de bir mobilya mağazası alıp mobilya satmaya başlıyor. Bat Pazarı'ndaki dükkânı da amcam ve babam "Kirci" adını "KIRCILAR" olarak değiştiriyorlar.

KARARLAR ORTAK ALINIR

Bizim Kircilar şirketinde tüm kararlar babam Hasan ve amcam Mustafa Kirci tarafından ortak alınır. Aslında ikisi de zıt karakterli insanlardır. Biri beyaz derse diğeri kara der. Ancak her zaman birbirlerini sonsuz bir güven, özveri içersindeler. İçlerinde kötü bir düşünce yok. Bir yatırım yaparken ya da bir şey alınacağı zaman çok tartışırlar, fakat bu tartışmadan bir ortak karar çıkar ve bu ortak karar Kircilar karar olur. Alınan kararları uygulamaya kadar dışarı sızdırmazlar ve hatta biz çocukların bile haberi olmaz. Ancak, yeri geldiği zaman biz çocuklarında düşünceleri sorular ve düşüncelerimize değer verirler.

ŞİRKET UZUN ÖMÜRLÜ

Türkiye'de bir şirketin 3 nesil yaşama şansını yüzde 3'tür. Biz 3 nesil bir arada bu şirketi devam ettirme kararındayız. Amcam ve babam şirketin başındadır. Kardeşim Ceyda deri satan alt. Amcamın oğlu Ercan halı mağazasıyla ilgilenir. Ben, Berna Kirci Aşiroğlu olarak üretim ve mağaza koordinatörlüğünü yürütüyorum.

İlkokuldan itibaren derinin içinde yer aldım, yeri geldi dikişme diktim, yeri geldi üretimin içinde bulundum. Üniversiteyi bitirince 'sen işin içine gir, tecrübe kazan,

çömesliğini at, sonra gel' dediler ve 6 yıl atölyede çeşitli bölümlerde çalıştım. Yurt dışı fuarlara katıldım, fason firmaların gözlem, tabakhaneleri gezdim. Bu tecrübeler ışığında şu anki görevimi layıkıyla yapmaya çalışıyorum.

FUAR SAYESİNDE İHRACATA İLK ADIM

1972 yılında geldiği zaman dışa açılmaya planlayan amcam ve babam, Almanya'nın Hamburg kentinde düzenlenen fuara katılıyorlar. Hamburg Fuarı sayesinde "İlk deri ceket ihracatına" başlıyorlar. Yani büyümenin ilk temelleri o yıllarda atılmış oluyor.

ADIM ADIM BÜYÜME

1983 yılında 'Heykeltüeki yerimizi alıp mağazamıza açtık. 1985 yılında Kültürpark'ın karşısındaki Kircilar Oteli, 1990 yılında İstanbul'daki ve İzmir'in Selçuk ilçesindeki mağazalarımıza açtık. 2002 yılında İstanbul Zeytinburnu'ndaki Derimod mağazamıza alıp 2003 yılında faaliyete açtık.

İzmir Selçuk'taki mağaza sayımız 4'e çıktı ve ayrıca Kuşadası'ndaki limanda da bir mağaza açtık.

DÜNYANIN EN BÜYÜK DERİ MAGAZASI

2005 yılında Antalya'da 4 mağaza açtık. Antalya Havaalanı'ndaki mağaza 15 bin metrekare olup "Dünyanın en büyük deri ceket satan" mağazasıdır. 2006 yılında AGAD altında Kapadokya ve Bergamada dükkânlarla firuze taş satan mağazalar açtık. 2008 Kasım ayında Kapadokya'da halı mağazası açtık. Yine 2008 yılında Mısır'da bir mağaza açtık.

En son Şehreküstü (Fomara) Meydanı'nda bulunan arsaya aleyveriş merkezi haline getirdik ve mağazaları kiraya verdik. Kendi kurduğumuz AVM'de Kircilar deri satış mağazası bulunmamaktadır... AVM kurmadan önce babam ve amcam ortak olarak arsanın en iyi şekilde değerlendirilmesi için AVM açılması karar al-

mışlardı. Babam ve amcam bu konuda da uzun uzun tartıştılar ve en doğru kararı aldılar.

YILDA 1,5 MİLYON TURİSTE HİZMET

Müşterinin olduğu yerde bir mağaza açarız. Bu arada biz sadece deri ceket satmıyoruz.

Deri ceketin satış ülkemizde 3-4 aylık bir süredir. Türkiye'ye gelen 24 milyon turistin 1,5 milyonu biz hizmet verdik. Yurt dışında yeni yatırımlar yerleri araştırıyoruz. Mesela, Türkiye'ye özellikle Antalya'ya yoğun Rus turistler gelir, bunlar son bahara doğru ülkemizden ayrılırlar, ama bu kez de Eylül ayında Mısır'a turistler gitmeye başlar. Biz de Mısır'daki mağazamızı bu nedenle açtık.

Halen turizm sektöründeki acentelerin işbirliği yapıyoruz. İç piyasada hareketlilik yok. Ama potansiyel yok diye de yatmıyoruz.

Su an Kircilar deri fabrikasında 90-99 milyon liraya deri ceket yapıyoruz. Rekabet şartlarına uymak zorundayız. Bizde 170 dolara mal olan ceketin benzeri Çiride 17 dolar ve üstelik bu fiyat yerinde teslim fiyatı. Kaliteye bakmayan tüketici sonuç olarak cebine bakıyor. Rekabete örne geçmek için kaliteden asla taviz vermiyoruz.

Bir de eskiden bir deri ceket alan 5 sene giymeyi hedefliyorduk. Şimdi trend "ben 5 kez giyeyim" şekline dönüştü. Böyle olunca rekabeti kendi lehine çevirmek için kaliteden ödün vermeden çalışmak zorundayız.

Kircilar Deri, insanlar var oldukça yeni fikirleri irtiza edecek. Kaliteyi bir yaşam felsefesi haline getirdik ve ailece kurallarımızı koyduk. Çok çalışın, çok üretin ve çok gezen insanlar olarak dünyayı yakından izliyoruz. Ürünlerimizi alanların memnun niyeti, ülkemizin imajına da katkıda bulunuyor. Bursa'dan çıkarak bir dünya devi haline gelmek için insan kaynağımıza özen gösteriyoruz. İnsana yönelik çalışmalarımıza da ara vermeden sürdürüyoruz."



terzilikten

DERİ

imparatorluğuna

KIRCILAR

Berna Kirci Aşiroğlu, Kircilar'ı anlattı. 2'DE